

ERFOLGSPAKET SOLO-UNTERNEHMERIN

Schritt-für-Schritt zum Ziel

Sie sind Expertin in Ihrem Fachgebiet. Dieses Wissen geben Sie als Fachfrau **mit grosser Begeisterung** an Ihre Kundschaft weiter. Dafür haben Sie das Fachwissen, die Erfahrung, Ihre Weiterbildungen und das nötige Selbstbewusstsein.

Aber für Ihren dauerhaften Erfolg als Solo-Unternehmerin brauchen Sie mehr als nur diese Leidenschaft. Sie brauchen auch unternehmerisches Know-how. In diesem ERFOLGSPAKET geht es um diesen zweiten Beruf, **den Beruf der Geschäftsfrau – den Beruf des Geschäftsmannes**.



Dieser Beruf findet hinter den Kulissen statt. Dazu gehört der

- Umgang mit den **Finanzen** und der **Zeit**,
- das Wissen um den Unterschied von **Marketing** und **Werbung**,
- wie das so mit der **Zielgruppe** funktioniert und nicht zuletzt –
- wie Sie sich gegenüber Ihrer **Konkurrenz** behaupten.

Dieses ERFOLGSPAKET eignet sich für:

- Eine **Entscheidungs-Findung** für die **Selbstständigkeit**: Sie finden Antworten auf die Fragen und Selbstzweifel: Soll ich? Oder soll ich nicht? Lohnt sich das? An was alles muss ich denken?
- **GründerInnen**, für **eine gute Vorbereitung** auf eine Teilzeit- oder Vollzeit-Selbstständigkeit: Sie finden Antworten auf die Fragen wie Sie sinnvoll Schritt-für-Schritt vorgehen und wenig Lehrgeld bezahlen.
- **Solo-UnternehmerInnen** in der **Aufbau- und Wachstums-Phase**: Sie finden Antworten auf die Fragen, an welchen Stellen Sie die Schrauben drehen müssen, um mehr Kundschaft und damit mehr Umsatz zu erhalten. Grossen Wert lege ich auf die Kundenbindung der Stammkundschaft – und das ganz ohne Rabatte.

Die gute Nachricht: Ihr grundlegender Wunsch zur Selbstständigkeit als Solo-UnternehmerIn genügt. Sie benötigen keine speziellen Vorkenntnisse oder Erfahrungen.

Von Null bis Hundert – egal auf welcher Stufe Sie sich als Selbstständige befinden – egal wie viel Sie schon ausprobiert haben – egal von wie vielen Freundinnen Sie schon beraten wurden – als erfahrene Mentorin und «starke Schulter» für Solo-Unternehmerinnen helfe ich Ihnen in jeder Situation weiter.

Für Ihre bestmögliche Geschäfts-Grundlage behandle ich mit Ihnen folgende Themen:

erfolgreich im Solo-Unternehmen mit dem **ERFOLGSPAKET** Schritt-für-Schritt zum Ziel

Entscheidung

soll ich, soll ich nicht
WOHER mehr Informationen
WIE mehr Kundschaft, mehr Umsatz

Positionierung

WAS möchte ich machen
braucht es mich überhaupt noch

Zielgruppe

für WEN bin ich nützlich



Produkte

WAS biete ich alles an?
zu welchem PREIS?

Finanzen

WIEVIEL Geldbedarf habe ich
WO habe ich Sparpotenzial
WIE kann ich mehr
Einnahmen generieren

Werbung

WIE findet mich meine
potenzielle Kundschaft
WO ist meine Werbung
sinnvoll

So gehen wir systematisch vor:

1.) **Wir treffen uns 5x persönlich** in Zernez oder auf Zoom.

Unsere Besprechungen dauern jeweils 60 – 90 Minuten. In dieser Zeit erkläre ich Ihnen mit Schritt-für-Schritt-Anleitungen, was für Abklärungen Sie erledigen und welche Entscheidungen Sie treffen müssen. Also nicht nur trockene Theorie, sondern auch eine gehörige Portion Praxis, die Sie da erwarten können.

2.) Sinnvollerweise nehmen wir diese Besprechung auf Video (Treffen via Zoom) oder Audio (Treffen persönlich) auf. Im Anschluss **bekommen Sie per Mail alle benötigten Unterlagen** per PDF und die Video- oder Audio-Aufnahme, nützliche Links, Kontaktangaben und Excel-Vorlagen. So haben Sie Ihre persönliche Dokumentation, die Sie immer wieder nachschauen oder nachhören können – auch lange nach Abschluss unserer Zusammenarbeit.

3.) Während diesen Besprechungen erhalten Sie Hausaufgaben, gezielt für Ihren persönlichen Bedarf, individuell zu Ihrer Situation. Diese **Hausaufgaben** erledigen Sie dann in Ihrem eigenen Tempo und reichen mir das Ergebnis schriftlich ein. Ich gebe Ihnen dann schriftliches feedback, meine Einschätzung und wo sinnvoll Optimierungs-Vorschläge.

Rechnen Sie pro Hausaufgaben-Thema 1-2 Tage Arbeits-Zeit ein. Dazu gehört Denkarbeit, Recherche-Arbeit und schriftliches Festhalten. So kann es sein, dass der ganze Prozess 10 Tage dauert oder sechs Monate. Im Idealfall, wenn nichts dazwischenkommt, genügen 10 – 12 Wochen.

Ihre Investition:

Für das gesamte **ERFOLGSPAKET** pauschal SFr. 555.--. Nach jedem Thema/Treffen sind SFr. 111.— fällig. Eine Rechnung mit den Teilzahlung-Optionen erhalten Sie mit der ersten Terminbestätigung.

Im Pauschalpreis sind inbegriffen:

- **5x Besprechungs-Termine**, à 60 – 90 Minuten
- **6x ausführliches schriftliches** feedback auf die Hausaufgaben
- **2x zusätzliche** Hausaufgaben-Besprechung à 30 Minuten -
nach Halbzeit und nach Ende der Beratungs-Zeit
- alle benötigten **Dokumentationen**
- und nicht zuletzt: **mein volles Engagement**

Noch etwas Kleingedrucktes:

1.) Tritt ein Ereignis ein, dass Sie das Paket nicht en bloc absolvieren können, gebe ich Ihnen die Möglichkeit, die Fortsetzung zu verschieben. Sollten Sie den Beratungs-Bloc abrechnen müssen, oder länger als ½ Jahr unterbrechen, wird 50% vom restlichen Beratungs-Geld fällig.

2.) Es kann vorkommen, dass eines der fünf Themen über Gebühr behandelt werden muss. Eine ausführliche Prüfung von zweiten Hausaufgaben pro Thema verrechne ich pauschal mit SFr. 49.--.

3.) Für ALLES das ich von Ihnen erfahre, garantiere ich Ihnen ABSOLUTE VERTRAULICHKEIT. Das gilt auch für alle Zeiten über den Beratungs-Bloc hinaus.

4.) für alle noch offenen Fragen schreiben Sie mir gerne an geschaeftsideen@algi.ch, ich antworte Ihnen umgehend.

Hier noch nützliche Informationen von 2 Kundinnen

Ildiko Eder, D-Berlin, info@abnehmdetektivin.de; abnehmdetektivin.de

Konnte ich Dir mit diesem Workshop weiterhelfen?

Ja, absolut. Ich habe endlich verstanden, wie ich mein Solo-Unternehmen nicht nur *führen*, sondern *gestalten* kann. Es war, als würdest du das Licht anmachen, plötzlich war vieles klar, was vorher diffus war. Besonders gut fand ich, dass du flexibel auf unsere individuellen Fragen und Gegebenheiten eingegangen bist.

Welches war der grösste AHA-Effekt? Was hast Du sooo vorher noch nieee gehört/gelesen?

Mein größter Aha-Effekt war, dass ich endlich den Überblick über das große Ganze bekommen habe. Durch die vielen anschaulichen Beispiele und schönen Metaphern hat sich alles wie Puzzleteile zusammengefügt. Das hat mir enorm geholfen, mein Business klarer zu sehen.

Wem kannst Du diesen Workshop empfehlen?

Allen Solo-Unternehmerinnen, die das Gefühl haben, sie arbeiten zu viel für zu wenig Ergebnis. Und allen, die sich eine klare Struktur und Richtung im Business wünschen.

cori, lu

Ich bin von deinem Workshop begeistert. Er hat mir viele wichtige Ansätze aufgezeigt, Erkenntnisse über mich selbst und die berufliche Selbständigkeit vermittelt. Genau das, was ich gesucht habe. Er schenkt mir Struktur und gefühlte Sicherheit für meine nächsten Schritte.

Das individuelle Eingehen auf die unterschiedlichen Geschäftsideen ist super! Die mit Herzblut gestalteten Unterlagen und die Video-Aufnahme zum Workshop empfinde ich als äusserst wertvolle Unterstützung zu Beginn der Selbständigkeit, wie auch für die spätere Überprüfung der "tragenden Säulen" meines Geschäftes, ob noch alles so ist, wie es sein sollte, um ein erfolgreiches, stabiles Unternehmen zu führen.

Jetzt können wir gleich loslegen:

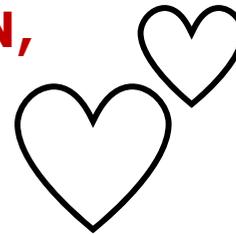
Mit dem ausgefüllten **Anmelde-Formular** geben Sie den Startschuss und **wir legen los**.

Ich bin von Mo – So jeweils 11.00 – 23.00 Uhr fit und kann mich nach Ihnen richten. Sie können mir Ihre Wunsch-Zeit angeben – es ist mir wichtig, dass Sie die Zeiten wählen, an denen Sie bestens aufnahmefähig sind (wegen Biorhythmus und so) und/oder ungestört aufmerksam sein können (von wegen Kinder und Hunde und so).

Sie können sich auf eine spannende und erhellende Zeit freuen.

Ich Sorge dafür, dass Sie sich in Ihre Selbstständigkeit

**VERLIEBEN,
versprochen!**



Agentur für GeschäftsIdeen, Cornelia Plaz
Mentorin & «starke Schulter» für alle Belange im Solo-Unternehmen

Viel 112, CH-7530 Zernez
Kontakt: geschaeftsideen@algi.ch
Informationen + Produkte: www.algi.ch

Anmelde-Formular:

Sie können wahlweise dieses Formular ausfüllen oder mir ein eigenständiges Word-Dokument mit allen Informationen einsenden. Ich erwarte gerne Ihre Antwort per Mail, auf geschaeftsideen@algi.ch

1.) Personalien:

Name, Vorname, Geb.Datum: _____

Firma, Berufsbezeichnung: _____

Adresse: _____

Tel.Nr., Mail: _____

wenn vorhanden, URL: www. _____

Lebenslauf, in Stichworten: _____

Ihre drei wichtigsten Eigenschaften: _____

2.) Wie ist der Stand Ihrer Selbstständigkeit:

In der Entscheidungs-Findung / Gründerin / in welchem Jahr der Aufbau- und Wachstumsphase

Beschreiben Sie mir Ihre momentane Situation, mit allen Freuden und Sorgen

3.) Ihr persönliches Ziel:

Warum melden Sie sich für dieses ERFOLGSPAKET an? Welches Ziel möchten sie mit meiner Beratung auf jeden Fall erreichen? Beschreiben Sie mir Wünsche, auch wenn Sie im Moment noch so kurios erscheinen.

4.) Ihr Termin-Wunsch:

Sie können über meine Zeit von Mo – So, jeweils 11.00 – 23.00 Uhr verfügen.

Wann möchten Sie gerne mit unserem ersten Termin starten?

Datum, Uhrzeit: _____

Ich bestätige Ihnen Ihren Termin-Wunsch umgehend, mit dem Zoom-Link oder der Wegbeschreibung für Zernez. Nützliche Information: Zernez ist optimal mit dem Zug erreichbar.

Damit Sie bereits von unserem ersten Termin optimal profitieren, gebe ich Ihnen auf Grund Ihrer Angaben von Punkt 2) und 3) auch bereits die ersten Hausaufgaben, die Sie mir vorgängig einreichen. So sind wir Beide gut auf den ersten Teil vorbereitet.

**Mit VorFreude auf unsere gemeinsame Zusammen-Arbeit sende ich
cordial salüds aus dem Engadin**

Cornelia Plaz, Ihre Mentorin und «starke Schulter» für Sie als Solo-Unternehmerin